

**無料レポート**

**こんなに簡単?! ヤフオク情報出品で月1万円儲ける方法**

**インフォプレナー研究会**

## ヤフオークの情報出品で儲けるには? その1

何故ヤフオークなのか?

それは、ヤフオークには500万人もの人々が集っているという事です!

出品にあたって注意しなければいけない事が一つあります。

それは、必ず その他>情報 のカテゴリーに出品するという事です。

以前私はカテゴリーを その他>その他 で出品していました。

そうすると、何回かに一回は削除されてしまうのです。

それが3回続いた時でした。

いつもの様に 朝メールをチェックしていると、落札メールが入っていたのでオークションページをチェックすると、私のマイオークションページに「そのIDは現在使えません」みたいな文字が出ているではないですか!

とうとう来たか!と思いましたね。

コツコツとためた評価もペア~になってしまいました。

オークションは入札に評価が随分と左右されます。

評価が販売されている位ですから(-\_-;)

今回新しいIDで出品するのに少なからず不安がありました。

いま情報カテゴリーは情報販売の猛者達であふれかえっています。

注目のオークションを9,999円に設定して出品している人達が何十人もいるからです!

果たして その他>情報 カテゴリーで私の情報は見てもらえるのだろうか? と・・・

私の出品情報は、価格980円ですので、注目のオークション代はあまり使えません。

しかし一週間出品してみて、その不安は吹き飛びました。

なんと、毎日の様に落札されるではありませんか!

これはいける! と思いましたがね!

販売価格980円 経費80円だとしても、一回のオークションで900円も儲かるのです。

あとは、メールのチェックだけですから・・・

これを一ヶ月続けると

なんと、27,000円もの利益が出るではないですか!

目標は月1万円ですから、かる〜くクリアですね(^\_^)

次は何をどの様に出品するのかお話ししたいと思います。

## ヤフオクの情報出品で儲けるには? その2

まず、ここで確認しておきたい事があります。

今回は、ヤフオクの情報出品で何十万・何百万円も儲けようとしているのではないという事です。

前にも書きましたが、目標は1万円です。

まず、ネットで起業してお金を得ることが大事なのです。

これに、人はお金を払ってくれるんだ!

という事を実感して下さい。

「こんな物が売れるだろうか?」

「後で文句を言われぬだろうか?」

なかなか前に進めない人は、こう言った事を考えがちです。

スタートのこの時点では、情報に高額な値段を付けない事です!

この辺は重要です。

TV番組の「トリビアの泉」の冒頭で

アイザック・アシモフ曰く

「人間は、無用な知識を得ることで快感を覚える唯一の動物である」

と、言うのがあります。

まず、1,000円以下の値段で始めて下さい。

評価が付いていない内は、少し日にちが掛かるかも知れません。

でも、チョットだけガマンして下さい。

評価が溜まってくると、本当に毎日の様に落札されていきます。

えっ? 情報販売で良い評価がもらえるの? 悪い評価だったらどうしよう?

と、思われた方!

良い評価のもらい方は後ほどお話しします。

## ヤフオークの情報出品で儲けるには? その3

まず、ヤフオークに出品するためのページをご紹介します。

### ヤフオーク初心者講座

<http://allabout.co.jp/computer/netauction/closeup/CU20050402A/index.htm>

ここでは初心者でもわかりやすいように、Yahoo ID の取り方から、実際に出品するための手続きを詳しく説明しています。

実際にもう出品している方は飛ばして下さい。

では、実際に私がどういった物を出品しているのかをお話ししていきます。

ここでは、情報販売ということにフォーカスしていますので、物品販売については割愛しますね。

まず、このページを見て下さい。

### インフォプレナー研究会 情報パック

<http://www.infopreneur-society.net/pac.html>

実際に情報販売をしてみると言っても、何を売ったらいいのか悩みますよね?

私には人に売る様な情報なんて有りません!

という方にはピッタリの商材です。

収録されている情報量といい、価格といい、まさにこれからスタートする人には最適の商材です。

まとめて売るのか、バラで売るのか、それはあなた次第です。

この情報をヤフオークの情報カテゴリーで販売するのです。

ここで一つ注意です。

何度も書いていますが、始めは1,000円位からスタートして下さい。

何万円もする高額情報は、プロの方達がしのぎを削っています。

こんな価格帯で勝負が出来る程、甘くはありません。

私も有る程度のノウハウは持っていますが、はっきり言ってやりたくありません(^\_^;)

商材が手に入りましたら、そのページを参考にして（全くのコピーはだめですよ！）  
紹介文を書いていきます。

有る程度の文章量は、有った方が良いでしょう。

人間の心理として、「ココまで読んだ！ だからこの時間を無駄にしたくはない！  
1,000円位だし！」

というのを利用するのです。

みなさんは、色々な情報販売ページを見た事があると思います。

そのセールスページはどれ位の長さでしたか？  
私のいう事が、思い当たるでしょう？

さて、実際に紹介文も出来た！

でも、チョット待って下さい。

ここで、有る仕掛けを作ります。

これこそが大事なところです・・・

## ヤフオクの情報出品で儲けるには? その4

その仕掛けとは?

無料のホームページスペースでも何でもイイですので、まともな販売サイトを作っておきます。

ここでの価格は10,000円前後が良いと思います。

ちゃんと申込みページも作っておきましょう!

ちょっとだけ、頑張りましょう!

この苦労は、後になって何倍にもなって返ってきますから!

そこでヤフオクに戻りますが、ここでの価格は限定価格とするのです。

評価10迄とか、20迄の限定価格ですよ!

と。

そして、先ほどの正規価格ページ(10,000円?)にリンクを貼っておきます。

ここでも人間の心理をつくわけですね。

正規価格よりも、断然安い! しかも 限定品! これはお得! 早く買わなければ!

はい、落札されました。

さて、実際に商品を出品する際に大事な事が2点有ります。

1点は先ほどお話ししました、商品説明文です。

長ければいいと言うものではありませんが、有る程度の文章量は書きましょう。

もう一つが、こちらはもっと大事です。

それは、商品タイトルです。

情報カテには、本当に沢山の猛者達があります。

実際に情報カテを最初から見ていくと目眩がします(^\_^;)

こんな中からどうやって自分の出品ページを見てもらうか?

タイトルに掛かっています!

私は現在980円で出品していますので、「注目のオークション」代に何千円も出費するわけにはいきません。

(注目のオークションは、出費した金額で表示順位が上位になる有料サービスです)

現在の表示順位で見ますと、私の出品物は大体500~600番台です。

1ページ50件の表示ですと、10ページ以降です

普通考えますと、そんな下のページまでは見てくれませんよね。

(SEOで皆さん頑張っておられるのは、どうやって2ページまでに表示されるかです!)

## ヤフオークの情報出品で儲けるには? その5

まず、タイトル。

ヤフオークでは、タイトルは全角30文字までと決まっています。

この決められたスペースを一杯に使って、タイトルを考えます。

情報カテゴリーにはまっている人は除いて、普通の人は検索でオークション品を探します。

ここで、タイトルが非常に重要になってくるのです。

よくオークションのタイトルで見かけるのが、普通に商品名を書いているだけ。

レア物とかでしたら、それで良いかもしれませんが、熾烈を極める情報カテでは通じません。

ホームページでもそうですが、タイトルにキーワードをしっかりと埋め込んでおくんです。

キーワードを散りばめながら、思わずクリックしたくなる様なタイトルを考えて下さい。

私の出品物の場合、狙ったキーワードでは常に1~6位に入っています。

それと大事なのは、先ほど注目のオークションのお話しをしましたが、これは10円以上1円単位で設定する事が出来ます。

このオプションを選ぶと、まずページの上から表示されます。

注目のオークションの表示が終わって、初めて普通出品の表示となるわけです。

ですから、必ず注目のオークションを11円で設定して下さい。(ココはミソです!)

そして、開始価格、希望落札価格を設定します。

ここは1,000円で売りたいかったら、両方1,000円にします。(これでオプション代は掛かりません)

開始日時・終了日時とも、私はたいして気にしていません。

落札価格を競ってもらう出品の仕方ではないですから。

出品日数は初めのうちは、5~7日にして様子を見れば良いと思います。

新規IDの場合は数量が1でしか出品できませんので、評価が11以上になるまで、じっとガマンします。

評価が11以上になると、一度の出品で数量9まで設定する事が出来ます。

ココまで来ると、利益はグンと跳ね上がってきます。

いよいよ落札者から「よい評価」をもらうための「あの方法」をお話しします。

## ヤフオクの情報出品で儲けるには? その6

さて、実際に落札されたらどうするのか?

その前に、

出品情報を圧縮して、サーバーにアップしておきます。

そして、ディレクトリにパスワードを掛けておきます。(出来る人のみ)

商品が落札されると、ヤフーから落札のメールが届きますので、落札者に落札のお礼メールを出しましょう。

落札のお礼、落札額、入金先のお知らせ 等を書きます。

入金後に必ず「入金報告」のメールをもらえる様にご記入しておきましょう。

\*入金者名も忘れずに!

「入金報告」メールが来ました!

\*入金のチェックも忘れずに! ジャパンネット銀行・イーバンク銀行の口座は必須です。

やったあ~!!!

さて、入金お礼のメールを出すのですが、その中に

ダウンロード先のURL (ID・PWを設定している人はこの二つも) を書いておきます。

そして、最後に下記を付け加えます。

ココが大事です!

↓

---

尚、オークション評価でよい評価を頂けた方には  
オマケの情報として先日ヤフオクで10,000円で200以上の落札がありました、

商品名: ○○○○○○○○○○○○○○○○

に、みんなが知りたがっているあのノウハウを付けて差し上げます。

尚、そちらへの評価は情報という商品の性格上、原則致しておりません。  
もし必要な場合はご連絡下さい。

今回はお取引誠に有り難うございました。

---

これで、半分以上の人は「非常に良い」評価をくれます。

ホントですよ!

えっ オマケの情報はどうするの?

はい!

情報カテゴリーで沢山入札の入っている情報商品のタイトルをコピーして

Googleで検索してみてください。

暴露情報がどんどん出てきます。

その内容をコピーして、WordでもPDFでもどちらでも良いので作成しておきます。

後は、Yahooから評価の通知が来たら、その情報をメールに添付して送ってあげましょ  
う。

以上が、ヤフオク情報販売で儲ける方法です。

始めは少し大変かも知れませんが、一度作ってしまうと 後は再出品の繰り返しだけです  
から (^\_^)/

尚、当情報はあなたの責任で行って下さい。

この情報を行った事によって損失を被る事があっても、当研究会は関知致しません。